

Rauch Versicherungsmakler
und Vermögensberater GmbH
Bifangstraße 71
A-6830 Rankweil
T 0 55 22-43 523-0
F 0 55 22-42 373
www.rauchoffice.at



Kundeninformation
Juni 2018

Sicher besser betreut.

Ist mein Auto startklar für den Urlaub?

Sehr geehrte Leserinnen und Leser, bald ist es wieder so weit: Der Sommerurlaub steht vor der Tür.

Viele Österreicherinnen und Österreicher fahren gerne mit dem Auto ans Urlaubsziel. Daher möchten wir Sie auf einen wichtigen Punkt aufmerksam machen, damit Ihre Fahrt reibungslos verläuft.

Achten Sie darauf, dass Sie eine gültige grüne Karte mit sich führen. Die grüne Karte signalisiert den internationalen Versicherungsnachweis.

In vielen Ländern wie zum Beispiel Italien, wird der Besitz dieser Karte kontrolliert. Sollten Sie keine grüne Karte bei sich haben, oder nur eine abgelaufene, folgen hohe Geldstrafen oder sogar Ein- oder Ausreiseverbote. Eine grüne Karte können Sie sehr gerne zeitgerecht bei uns anfordern.

Achten Sie bitte allgemein bei langen Fahrten darauf, dass Sie genügend Pausen einlegen und sich von anderen Verkehrsteilnehmern nicht stressen lassen. Denken Sie immer daran, dass Sie in Ihren wohlverdienten Urlaub fahren. Vergessen Sie auch nicht, sich rechtzeitig bezüglich einer Reiseversicherung zu informieren. Wenn Sie auf diese Punkte achten, können Sie Ihren Urlaub sorglos genießen.

Wir wünschen Ihnen einen schönen Sommerurlaub und eine erholsame Zeit mit Ihren Lieben!

Lebensversicherung

Die beste Sparform ist ungezillmert* und kostengünstig

Die Lebensversicherung dient dem Zweck, persönliche Risiken abzusichern und gleichzeitig Kapital anzusparen. Die beste Sparform ist ungezillmert und kostengünstig.

Rendite ≠ Rendite: Die Bruttorenditen der Zukunft kann niemand vorhersagen. Aber man kann jederzeit das aus steuer- und kostentechnischer Sicht günstigste Produkt finden.

$$\begin{array}{r}
 \text{Bruttorendite} \\
 - \text{Kosten} \\
 - \text{Steuer} \\
 \hline
 = \text{Nettorendite}
 \end{array}$$

Kann niemand vorhersehen!
Hier verstecken sich: - Unfaire Zillmerung
- Hohe Provisionen!
- Kick-Backs!!!
Nicht vergessen: Steuervorteil nutzen!
Zählt wirklich!!

Kosten ≠ Kosten: Wer nur Angebote vergleicht, kann gar nicht auf die tatsächlichen Kosten kommen. Viele Gebühren sind extrem gut im Kleingedruckten versteckt oder überhaupt nicht ausgewiesen. Mittel- bis langfristig ist entscheidend, den Realwert zu erhalten. Die Nettorendite muss mindestens das einbringen, was durch die Inflation verloren geht.

Wissen ist Geld: Sie müssen also nach Abzug aller Kosten jährlich mindestens 2 % Nettorendite erwirtschaften, damit Ihr Geld nicht weniger wert wird.

Steuervorteil: Die mit Abstand günstigste Basis für optimalen Vermögensaufbau aus steuerlicher Sicht bieten Lebensversicherungen. Das sind satte 27,5 % des Ertrages, die bei fast allen anderen Anlageformen an den Staat gehen. Noch mehr spannende Fakten und wichtige Information, können Sie auf der Homepage ungezillmert.com/at nach-

lesen bzw. im siebten Video dieser Homepage „Fazit“ erfahren.

Wir haben die günstigsten Tarife gefunden und können Ihnen genau sagen, mit welchen Kosten sie rechnen müssen, wenn Sie einen fairen Vertrag suchen und bei welchen Kosten Sie hellhörig werden sollten.

Weitere Vorteile:

- Prämienvariationen möglich (reduzieren, erhöhen, Einmalzahlungen, Prämienfreistellung)
- Laufzeit und Prämie frei wählbar
- Einmalzahlung, Teilzahlung oder Rentenzahlung möglich
- Jährliche Gewinnbeteiligung durch die Versicherungsanstalt
- KEST- und einkommenssteuerfrei
- als Altersvorsorge
- als Absicherung für die Familie
- als Absicherung für eine Immobilienfinanzierung (gleich oder für die Zukunft)
- um größere Geldsummen anzulegen
- als Ausbildungsrücklagen für die Kinder

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Unter der Mailadresse daria@rauchoffice.at können Sie vorab Angebote einfordern oder einen Beratungstermin vereinbaren, um Ihre perfekte Ansparvariante zu analysieren. Wir sind gerne für Sie da.

*Die Zillmerung ist ein Verfahren, um Beiträge von Renten- und Lebensversicherungen zu berechnen. Dabei werden die Kosten für einen Abschluss gleichmäßig auf die gesamte Vertragslaufzeit verteilt.

Berufsunfähigkeitsversicherung

Zeitbombe Pensionslücke: Gefährlicher als jede Finanzkrise



Ein neuer Report des Weltwirtschaftsforums geht der Frage nach „Wir werden 100 – Wie können wir uns das leisten?“

Das Problem illustrieren die Studienautoren des World Economic Forum (WEF) Report 2017 anhand der sechs größten Pensionssysteme der Welt. Das sind Australien, Kanada, Japan, Holland, Großbritannien und die USA. In all diesen Ländern liegt das durchschnittliche Pensionalter bei 65 Jahren, in Japan, wo die Menschen am ältesten werden, liegt das Pensionseintrittsalter gar nur bei 60 Jahren. Die Menschen in den 1960er-Jahren konnten in den USA nach Pensionseintritt im Schnitt noch knapp fünf Jahre ihre Pension genießen, in Japan waren es 7,7 Jahre und in Holland 8,1 Jahre.

Bereits 2015 lebten die Menschen in diesen Ländern, und auch in vielen anderen, im Schnitt zwischen acht und elf Jahre länger. In Japan leben die Menschen sogar 16 Jahre länger als noch in den 1960er-Jahren – mit erheblichen Auswirkungen auf die Finanzierung des Pensionssystems.

Das bedeutet, das Pensionssystem muss drei Mal so viel leisten wie vor 60 Jahren. Für ihre Kalkulation haben die Autoren eine Alterssi-

cherung angesetzt, die rund 70 Prozent des aktiven Einkommens beträgt. Die Pensionslücke von Frauen liegt schon heute bei 40 Prozent. Frauen trifft die Pensionslücke somit noch härter. Im Schnitt sind ihre Pensionen weltweit zwischen 30 bis 40 Prozent niedriger als jene von Männern.

„In Österreich wird die Pensionslücke ebenfalls dramatisch steigen“, warnt Michael Plank, Pensionskassen-Experte des Finanzspezialisten Mercer. Künftige Rentner, die heute um die 50 Jahre sind und dann mit 65 in Pension gehen, müssen demnach mit einer Lücke zum Aktiveinkommen von rund 40 Prozent rechnen. Je höher der Verdienst, umso größer wird später die finanzielle Lücke sein. Für alle, die ab dem 2. Juni 1968 geboren sind, schlägt die Pensionsreform 2014 und ihre Auswirkungen mit voller Wucht durch. Bis dahin wird der Durchrechnungszeitraum zur Bemessung der Höhe der Pension sukzessive von derzeit 29 Jahre auf 40 Jahre angehoben. Da das Einkommen im Lauf des Lebens normalerweise steigt ist die Höhe der zu erwartenden Pension stark vom Durchrechnungszeitraum abhängig. Jede Erhöhung des Durchrechnungszeitraums hat eine Minderung der Pensionshöhe zur Folge.

Wir empfehlen Ihnen daher, Ihre finanzielle Absicherung in der Pension selbst in die Hand zu nehmen. Eine private Zukunftsvorsorge, lässt Sie nicht nur in der Pension besser leben – sie wird auch noch vom Staat gefördert und Sie entscheiden selbst, wie viel Prämie Sie jeden Monat einbezahlen.

Gerne stellen wir Ihnen ein neues, zeitlich limitiertes Vorsorgemodell vor: Die Wiener Städtische hat kürzlich eine neue indexgebundene Einmalersparversicherung aufgelegt. Die Idee: Man partizipiert an der Entwicklung des Index der großen börsennotierten Unternehmen der Eurozone, den EURO STOXX 50 und verknüpft diese mit den Vorteilen einer Lebensversicherung – erhältlich bis 30. September 2018.

- Mindesteinlage 5.000 Euro
- Strukturierte Anleihe mit 15,5 Jahren Laufzeit
- Partizipation am EURO-STOXX-50-Index in einer Durchschnittsberechnung
- Auffangnetz ist die Basisauszahlung (= die Einzahlung inkl. Versicherungssteuer)
- 175 Prozent maximale Auszahlung
- Versicherungsschutz im Er-/Ablebensfall
- Freie Wahl des Begünstigten, unabhängig vom Erbrecht

Haben Sie Interesse an einem Angebot, dann melden Sie sich gerne unter daria@rauchoffice.at oder unter der Nummer 05522/43523-51.

Kurzportrait



Carmen Reinprecht

geprüfte Bankkauffrau

Telefon 0 55 22/435 23-0

Email carmen@rauchoffice.at

Lebensmotto:

Es ist nicht die Zeit, die dich prägt sondern die Menschen, denen du in dieser Zeit begegnest.

Wir freuen uns sehr darüber, dass Carmen seit Jänner unser Team ergänzt.

Unser starker Partner:



Makler

Warum die Betreuung über ein Maklerbüro die beste Entscheidung ist

Einem Versicherungsmakler kann man auf keinen Fall mit einem Vertreter vergleichen

Der Versicherungsmakler hat den Überblick über alle Anstalten, Produkte und Tarife und kann deshalb auch Vergleiche und Auswertungen tätigen. Jede Anstalt hat ihre Vor- und Nachteile, die ein Versicherungsmakler perfekt nutzen kann. Dies ist sehr von Vorteil für den Kunden, da der Makler die beste Leistung, zum besten Preis anbieten kann (weil der Makler nicht an ein Versicherungsunternehmen gebunden ist). Der Versicherungsvertreter, auch Agent genannt, kennt nur die Produkte seines Versicherungsunternehmens und hat keine Vergleiche.

Vertreter können nur Verträge bei der gleichen Anstalt abschließen, dies ist aus unserer Erfahrung heraus oft problematisch. So machen wir z.B. die Rechtsschutzversicherung nie bei derselben Anstalt wie die Grundversicherung.

Ein Beispiel: Ein Autofahrer hantiert an seinem Autoradio und übersieht eine Verkehrsinsel. Schaden an der Insel 2.500,- Euro, am Auto 6.800,- Euro (Kasko).

Die Versicherung lehnt ab, wegen Obliegenheitsverletzung, was unserer Meinung nach nicht angewendet werden kann. Der Rechtsschutz bei derselben Versicherung gab dem Kunden keine Deckung – wir haben daraufhin auf eigenes Risiko geklagt und auch gewonnen. Fazit: „Welche Anstalt streitet schon gegen sich selbst, sodass sie am Ende nicht nur den Schaden bezahlen muss sondern auch noch die Anwalts-, Gerichts- und Gutachterkosten?“

Rechts haben wir einen Vergleich aufgestellt, zwischen einem Vertreter, einem Makler und einem IGV Makler wie wir es sind. Wie Sie in diesem Vergleich sehen, hat es nur Vorteile, wenn Sie von einem IGV-Versicherungsmakler betreut werden, denn was hilft es Ihnen, wenn Sie zwar eine günstige Autoversicherung haben, aber im Schadensfall wiederum auf Probleme stoßen, z.B. mit der Rechtsschutzversicherung, Abwicklung des Schadens etc. Als Versicherungsmakler sind wir vom Gesetz her verpflichtet, die Interessen des Kunden zu wahren und haften auch dafür. Um den gesetzlichen Verpflichtungen gerecht zu werden, prüfen wir Ihre Verträge jährlich, damit Sie rundum richtig versichert sind und im Falle eines Schadens die perfekte Deckung besitzen! **Mit uns sind Sie in allen Versicherungsangelegenheit bestens betreut!**



	Versich. Agent	Makler	Rauch IGV
Rechtliche Grundlage			
Dienstvertrag mit einem Versicherungsunternehmen = Berater ist dem Versicherungsunternehmen verpflichtet und gebunden	✓	✗	✗
Maklervertrag mit Klienten = ausschließlich den Interessen der Klienten verpflichtet = unabhängig (Sicherheit für Klienten durch Vermögensschadenshaftpflicht)	✗	✓	✓
Kundenberatung			
Beratung & Vermittlung von Versicherungsprodukten nur eines Versicherungsunternehmens	✓	✗	✗
Analyse des bestehenden Versicherungsbestandes	✗	✓	✓
Erstellung eines individuellen Versicherungs-/ Deckungskonzeptes	✗	✓	✓
Beratung & Vermittlung aller am Markt angebotenen Versicherungsprodukte sämtlicher Versicherungsunternehmen	✗	✓	✓
Unabhängige Marktanalyse	✗	✓	✓
Entwicklung von Speziallösungen mit erweiterten IGV Deckungsbausteinen, Bedingungen und Klauseln	✗	✗	✓
Kundenbetreuung			
Spezieller IGV Serviceordner inkl. Aufbereitung und Überarbeitung alle drei Jahre	✗	✗	✓
Automatische Leistungsverbesserung durch vereinbarte IGV Updategarantie	✗	✗	✓
IGV Qualitätsnetzwerk von über 100 selbständigen Versicherungsmaklern	✗	✗	✓
IGV Qualitätsnetzwerk durch externe Fachspezialisten	✗	✗	✓
Laufende Aus- & Weiterbildung durch IGV Akademie und externe Spezialseminare	✗	✗	✓
Schadensmanagement			
Entgegennahme und Weiterleitung der Schadensmeldung	✓	✓	✓
Aktives Schadensmanagement	✗	✓	✓
Überwachung des Schadensfalles bis zur Zahlung	✗	✓	✓
Vermittlung von Partneranwälten spezialisiert in den Fachbereichen	✗	✓	✓
Organisation eines Prozesskostenfinanzierers	✗	✓	✓
Organisation eines Schadensanierers	✗	✓	✓
Schadensabwicklung zu Fremdverträgen	✗	✓	✓
Erhöhter Leistungsanspruch durch spezielle IGV Produkte	✗	✗	✓

Fahrzeuge**Absichern durch Versichern – Ihr E-Bike**

E-Bikes werden immer beliebter, bereits jedes siebte verkaufte Fahrrad ist ein E-Bike. Daher sagen wir: Ihr E-Bike sollte ausreichend versichert werden.

Wer sich ein E-Bike anschaffen möchte, sollte daran denken, sich ausreichend zu versichern. Welcher Versicherungsschutz sinnvoll ist, hängt davon ab, ob es als Fahrrad mit Elektrofahrmotor gilt oder als Elektrofahrrad. Der Unterschied liegt dabei in der Motorleistung. Bleibt die Leistung des Elektromotors unter 600 Watt und die Bauartgeschwindigkeit bei höchstens 25 km/h, handelt es sich rechtlich um ein Fahrrad.

Dann gilt es abzuklären, ob die private Haftpflichtversicherung E-Bikes oder Pedelecs mit einschließt oder ob wir Ihr E-Bike extern versichern können.

Sie können sich gerne bei Dagmar Jussel, unter der Mailadresse dagmar@rauchoffice.at melden, um Ihre Versicherungssituation genauer anzusehen. Wir wünschen Ihnen auf jeden Fall eine sichere und gute Fahrt mit Ihrem E-Bike!

**Ihr direkter Kontakt zu uns****Rauch Versicherungsmakler und Vermögensberater GmbH**

Bifangstraße 71
A-6830 Rankweil
office@rauchoffice.at
T 0 55 22-43 523
F 0 55 22-42 373

www.rauchoffice.at

Eugen Rauch
Geschäftsführer
office@rauchoffice.at

Ulrike Rauch
Beratung Rechtsschutz
ulli@rauchoffice.at

Sandra Rauch-Schwendinger
Beratung für Veranstaltungen und Finanzen, Personenversicherung
T 0 55 22-43 523-23
sandra@rauchoffice.at

Verena Rauch
Verwaltung, Backoffice
verena@rauchoffice.at

Doris Böckle
Leitung Schadensabteilung
T 0 55 22-43 523-25
doris@rauchoffice.at

Dagmar Jussel
Beratung für Sachversicherungen
T 0 55 22-43 523-21
dagmar@rauchoffice.at

Daria Hintner
Backoffice Personenversicherungen und Ansparen
T 0 55 22-43 523-51
daria@rauchoffice.at

Vanessa Kochauf
KFZ-Backoffice
T 0 55 22-43 523-26
vanessa@rauchoffice.at

Nathalie Weber
KFZ-Bereich
T 0 55 22-43 523-20
nathalie@rauchoffice.at

Frederik Fokknik
Spezialist für betriebliche Altersvorsorge
office@rauchoffice.at

Carmen Reinprecht
carmen@rauchoffice.at
T 0 55 22-43 523-0